

Account Manager (m/w/d) Ettlingen

Als junges Start-up sind wir ein kleines Team mit großen Zielen. Durch flache Hierarchien, kurze Wege und viel Raum für neue Ideen leben wir die Dynamik von der andere nur reden. Wir wissen, was wir können und wohin wir wollen. Und dafür brauchen wir dich! Mit abwechslungsreichen Aufgaben kannst du dich beweisen, Verantwortung übernehmen und dich und das Team weiterentwickeln. Werde Teil unserer Crew - wachse mit uns und über dich hinaus!

Deine Aufgaben

- Aktiver Vertrieb von Managed IT Services und Managed IT Security-Lösungen
- Identifizierung und Akquise neuer Kunden und Märkte
- Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstammes
- Beratung und Bedarfsanalyse bei Kunden, um maßgeschneiderte Lösungen anzubieten
- Erarbeitung von Angeboten und Durchführung von Vertragsverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem internen Team, insbesondere den IT-Consultants, um Kundenprojekte erfolgreich umzusetzen
- Regelmäßiges Reporting und Dokumentation der Vertriebsaktivitäten

Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von IT-Lösungen, idealerweise im B2B-Bereich
- Erfahrung oder hohes Interesse an komplexen IT-Themen
- Starke Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Abschlussstärke
- Eigeninitiative, Motivation und hohe Teamfähigkeit

Wozu warten? Bewirb dich jetzt!

Sende uns deinen Lebenslauf und eine kurze Profilübersicht mit deinen Fähigkeiten & Qualifikationen zu. Wir melden uns schnellstmöglich bei dir!



Dein Ansprechpartner:
Andreas Kunz
+49 7243 99167-00
karriere@connectingmedia.de